

COMPañIA ESPAÑOLA DE SEGUROS DE CRÉDITO A LA EXPORTACIÓN, S.A. CÍA. DE SEGUROS Y REASEGUROS, S.M.E, (CESCE)

CONVOCATORIA DEL 8 DE AGOSTO DE 2022 DE PROCESO DE SELECCIÓN PARA CONTRATACIÓN INDEFINIDA DE UN PUESTO (*)

Plazas Ofertadas: 1

DIRECCIÓN COMERCIAL IBERIA. Unidad de Producto Financiación

JEFE DE UNIDAD DE PRODUCTO FINANCIACIÓN (JUPF – 2022)

Funciones

- Definir e implantar el Plan Comercial de la Unidad de Financiación a nivel de Entidades Financieras: Identificar el tipo de estructura bancaria (centralizada y descentraliza) para captar nuevos clientes, establecer reuniones con bancos y clientes con el objetivo de presentarle las operaciones, fomentar la transferencia de riesgo en las Pólizas de factoring, supervisar y llevar el seguimiento de la implantación de los planes comerciales y estudiar las operaciones Individuales.
- Definir y ejecutar los planes comerciales para Fondo Anticipo de Facturas: Fomentar la utilización del Fondo Anticipo de Facturas, mantener reuniones con clientes potenciales, mantener la relación con el Gestor del Fondo y proveedor de servicios, participar en las auditorías del Fondo, gestionar las atribuciones delegadas, seguimiento operativo y resolución de incidencias del Fondo en el proceso de financiación, así como dar formación a los clientes, gerentes, mediadores y agentes en relación al Fondo Anticipo de Facturas.
- Definir e impulsar los planes comerciales para las operaciones estructuradas en Mercado MARF: Plantear y estudiar la posibilidad de implantar nuevas operaciones MARF, llevar el seguimiento de la correcta implantación, resolución de incidencias y gestión clientes.
- Implantar los planes comerciales definidos para las soluciones de financiación: Negociar y cerrar acuerdos con las Entidades Financieras para fomentar la utilización de soluciones de financiación; definición, seguimiento y revisión del scoring con el área de análisis cuantitativo para analizar la información necesaria para tomar decisiones adecuadas en relación a la viabilidad de la implantación de la solución financiera, apoyar a LATAM en la implantación de los planes comerciales en financiación vinculada al seguro y formar a las entidades financieras.
- Comercializar los nuevos productos financiación, gestionar incidencias y resolver dudas sobre las aplicaciones propias de la Actividad Comercial.
- Participar activamente en la Asociación Española Factoring y realizar ponencias de soluciones de financiación que ofrece Cesce.

Requerimientos Imprescindibles

- Formación relacionada con el contenido del puesto y el área de actividad, específicamente en Economía, Administración y Dirección de Empresas, Marketing o similares.
- Nivel fluido de inglés (B2).
- Aportar al menos 8 años de experiencia en el Sector Asegurador de Crédito, desempeñando las funciones comerciales descritas en financiación bancaria, o en comercialización de productos de crédito en Clientes con facturaciones mayores a 10M €.

Requerimientos Valorables

- Formación relacionada con el contenido del puesto y del área de actividad.
- Experiencia previa en empresas del grupo Cesce.
- Otros idiomas.

Madrid 8 de agosto 2022